

## Lesen Sie in dieser Ausgabe unter anderem:

- Die Vater-Unternehmensgruppe stellt sich vor
- SAP Business One bei der Drynet GmbH
- Wachstum bei der IKK-Direkt
- Veranstaltungstipps

## Das Internet als Beschaffungsmarkt

Im Jahr 2002 haben 22% aller Unternehmen Waren oder Dienstleistungen über das Internet gekauft.

Bei diesen Unternehmen betrug der Anteil dieser Einkäufe 11% der gesamten Aufwendungen.

Insgesamt wurden 0,5% der Waren und Dienstleistungen der deutschen Wirtschaft über das Internet beschafft.

Quelle: Statistisches Bundesamt

## Herzlich willkommen !

Liebe Leserin, lieber Leser,

ich begrüße Sie bei der ersten Ausgabe unseres Newsletters.

Wir, die Vater Unternehmensgruppe, sind über die Jahre kontinuierlich von einem Spezialisten für IT-Kabelnetze zu einem Komplettanbieter für IT-Dienstleistungen gewachsen. Um diesen Weg erfolgreich weitergehen zu können, haben wir für die Unternehmensgruppe eine

Holding-Struktur geschaffen, die wir Ihnen in dieser Ausgabe erläutern möchten.

Weiterhin möchten wir Ihnen Projekte vorstellen, bei denen Kunden von der großen Bandbreite unserer Leistungen profitieren.

Diese Leistungen kann nur ein starkes Team erbringen. Lernen Sie Mitarbeiter kennen, die im Hintergrund wirken und ihren wichtigen

Anteil zu dieser Stärke beitragen.

Ich wünsche Ihnen viel Freude beim Lesen,

Ihr Klaus-Hinrich Vater



## Vater SysCon, die Formel-1 und



**Als Systemhaus unterhält die Vater SysCon GmbH Partnerschaften zu vielen Herstellern. Eine besonders erfolgreiche Zusammenarbeit mit Ingram Micro führte jüngst zu der Einladung eines Vater SysCon Mitarbeiters zum Formel 1– Rennen in Hockenheim.**

Im Jahr 2003 war die Vater SysCon GmbH einer der erfolgreichsten Partner von Ingram Micro in Deutschland und gehörte zu den zwei ausgewählten Unternehmen, die eine Einladung zum Formel-1-Rennen in Hockenheim bekamen.



Das große Vertrauen unserer Kunden in uns und ihre Zufriedenheit mit unseren Leistungen hat zu diesem Erfolg maßgeblich beigetragen. Dahinter stehen Mitarbeiter, die immer versuchen, für unsere Kunden das optimale Produkt am Markt

zu finden, und stets die notwendige Unterstützung geben, damit Sie mit ihren Systemen ohne Störungen pro-



duktiv arbeiten können.

Stellvertretend für die Vater SysCon GmbH konnte unser Mitarbeiter Michael Mai dem Rennfahrer Michael Schumacher live bei der Arbeit und einem weiteren Sieg zusehen.

# Neues aus der Vater-Unternehmensgruppe

## Die Vater-Holding

**Die Vater-Unternehmensgruppe versteht sich als IT-Komplettdienstleister von der Verkabelung über die Anwendungsimplementierung bis zur Schulung. Wir wollen Spitzenleistungen in den jeweiligen Bereichen für unsere Kunden erbringen und dies mit den Vorteilen eines Ansprechpartners für alle IT-Fragen kombinieren. Diesem Ziel soll die neue Unternehmensstruktur dienen.**

Die Erfolgsgeschichte der Vater Unternehmensgruppe begann 1997 mit der Gründung der Vater Kommunikations-Netze und -Systeme GmbH durch Klaus-Hinrich Vater und Uwe Friedrichs. Im Laufe der Jahre gruppierten sich um diesen Nukleus mehrere Unternehmen, die alle Bausteine auf dem Weg zu einem IT-Komplettdienstleister waren. Nun ist an der Zeit, diesem Ziel auch eine entsprechende Organisationsstruktur gegenüberzustellen.

Gruppe ermöglicht, sich auf ihre Stärken zu konzentrieren und diese auszubauen. Die Holding wird auch dafür sorgen, dass die verschiedenen Kompetenzen der einzelnen Unternehmen bei den Kunden optimal eingesetzt werden.

Die Holding wird auf der einen Seite also Dienstleistungen für ihre Tochterfirmen bereitstellen und auf der anderen Seite für das optimale Zusammenarbeiten der einzelnen Bereiche sorgen.

Wir wollen mit dieser Organisationsform noch besser auf die Anforderungen unserer Kunden eingehen können und mit ihnen die besten Lösungen für ihre Aufgaben erarbeiten.

Damit findet das, was wir in der Vergangenheit schon praktiziert haben auch seinen Ausdruck in der Firmenstruktur.

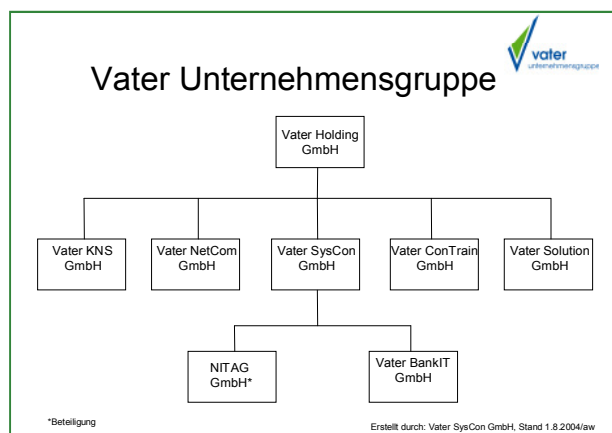
Wir haben nun die Grundlagen geschaffen, um die kommenden Herausforderungen mit gebündelten Kräften bewältigen zu können.

*„Die Holding ist die beste Lösung, um zentrale Aufgaben und Funktionen zu bündeln“*

*Klaus-Hinrich Vater*

### Stärken ausbauen, Synergien nutzen

Daher wurde im Juli 2004 die Vater Kommunikations-Netze und -Systeme GmbH umfirmiert in Vater Holding GmbH und das operative Geschäft ausgegründet in die Vater KNS GmbH. Die Holding übernimmt zentrale Funktionen und Aufgaben der Unternehmensgruppe. Dadurch wird es den einzelnen Unternehmen der



## Die NITAG: Gebündelte GDPdU-Kompetenz

**Die Norddeutsche IT – Audit Gesellschaft mbH ist eine auf Partnerschaft basierende Kooperationsgesellschaft. Sie vereint die Tradition und Kompetenz im Steuerberatungs- und Wirtschaftsprüfungswesen der Landschaftlichen Treuhand KG Steuerberatungsgesellschaft mit der Kompetenz im Bereich der Informationstechnologie der Vater-Unternehmensgruppe.**

Die Umsetzung der GDPdU-Anforderungen erfolgt aufgrund der Komplexität in der Regel im Rahmen eines so genannten GDPdU-Projektes.

Es müssen unterschiedliche Aufgaben durchgeführt werden, für die jeweils ein sehr spezielles Know-how erforderlich ist. Dieses Projekt-Know-

how liefern die NITAG Spezialisten.

Auf der fachlichen Seite sind das Wirtschaftsprüfer und Steuerberater. Die Systemseite wird von ERP-Consultants und Netzwerkberatern abgedeckt.

Die NITAG kann somit ein GDPdU Projekt kompetent und

komplett betreuen.

Aber auch IT-Sicherheit, Unternehmensbewertung und -beratung gehören zu ihrem Portfolio.

**Ausführliche Informationen finden sie unter:**

[www.nitag-gmbh.de](http://www.nitag-gmbh.de)

[www.gdpdu-projekte.de](http://www.gdpdu-projekte.de)

# Projekte der Vater-Unternehmensgruppe

## DRYNET setzt

## SAP® BUSINESS ONE

Der auf Sicherheitstechnologien spezialisierte IT-Dienstleister DRYNET setzt auf SAP Business One und die Vater SysCon GmbH.

Als Sicherheitsspezialist liefert die DRYNET GmbH ihren Kunden für deren Geschäftsprozesse alle nötigen Produkte und Services damit deren Informations- und Kommunikationsinfrastrukturen stets verfügbar sind.

Am Anfang standen einzelne verteilte Datenquellen wie Excel, Word, Outlook und Filesysteme. Doch schon in der Gründungsphase suchte das

Unternehmen nach einer ERP-Lösung, welche die Geschäftsprozesse vom Einkauf bis zum Service vollständig abbildet.

Nach einer ausführlichen Marktevaluierung entschied sich die DRYNET für die Implementierung von SAP Business One durch die Vater SysCon GmbH. Neben der Funktionalität der Software überzeugte dabei die SAP-Kompetenz

von Vater SysCon und damit die Möglichkeit, in Zukunft die Flexibilität des Systems optimal nutzen zu können.

So wurde bereits mit der Anbindung der Außenstellen über ein VPN begonnen. Weitere Schnittstellen zu Lieferan-

Weitere Informationen unter:  
[www.drynet.net](http://www.drynet.net)

[www.vater-gmbh.de/vatersyscon](http://www.vater-gmbh.de/vatersyscon)



*„SAP Business One erfüllt unsere Anforderungen an Integration, Flexibilität und Zukunftsfähigkeit am besten“*

Robert Thomzik,  
Drynet GmbH



## Wachstum bewältigen

Die IKK-Direkt ist der Shooting-Star unter den Krankenkassen. Von Beginn an setzt sie auf die Partnerschaft mit Vater SysCon um ihr ehrgeiziges Geschäftsziel zu verwirklichen.

Die IKK-Direkt ist Innungskrankenkasse und Direktversicherer. Sie agiert ohne teures Geschäftsstellennetz und steht mit ihren Kunden in erster Linie über Telefon und Internet in Verbindung.

Die wichtigsten Merkmale der IKK-Direkt sind eine hohe Kompetenz bei individuellem Service zu einem attraktiven Preis. Zur Zeit bietet sie einen der niedrigsten Beitragsätze in Deutschland an.

Das honorieren auch die Versicherer und beschenken der IKK-Direkt ein starkes Wachstum.

Dieses Konzept stellt auch hohe Anforderungen an die Partner der IKK-Direkt.

Die Vater SysCon organisiert das gesamte Roll-Out der IT-Infrastruktur. Jeder Mitarbeiter muss seinen individuell angepassten Arbeitsplatz rechtzeitig zur Verfügung haben.

Thomas Buck, Leiter der IT-Abteilung bei der IKK-Direkt, sieht in der Zusammenarbeit mit Vater SysCon durchaus einen Beitrag zum Erfolg des eigenen Unternehmens. Denn bei diesem schnellen Wachstum ist er auf Partner angewiesen, die schnell reagieren können und eng mit dem Kunden zusammenarbeiten.

Weitere Informationen:  
[www.ikk-direkt.de](http://www.ikk-direkt.de)



*„Vater SysCon ist der geeignete Partner, um unsere Anforderungen an Flexibilität und Zuverlässigkeit zu erfüllen“*

Thomas Buck,  
IKK-Direkt



## Vater KNS und dataport

Dataport ist der Dienstleister der öffentlichen Verwaltung in Hamburg und Schleswig-Holstein für moderne Informations- und Kommunikationstechnik. Dataport entstand aus der Verschmelzung des Hamburger Landesamtes für Informationstechnik mit der Datenzentrale Schleswig-Holstein.

Die Vater KNS, innerhalb der Vater Unternehmensgruppe auf die Installation und Betreuung von Datennetzen und Rechenzentren spezialisiert, soll innerhalb des Rahmenvertrages in Schulen und Dienstgebäuden Hamburgs und Schleswig-Holsteins strukturierte Da-

tennetze errichten. Dieses über mindestens zwei Jahre laufende Projekt, mit einem Volumen von etwa zwei Millionen Euro pro Jahr, ist die Fortsetzung und Erweiterung einer bereits seit sechs Jahren bestehenden Kundenbeziehung. Die erfolgreiche Zusammenarbeit der

Vater KNS mit dem Hamburger Landesamt für Informationstechnik wird nun ausgebaut und um die von der ehemaligen Datenzentrale zu vergebenden Arbeiten erweitert.

Weitere Informationen:  
[www.dataport.de](http://www.dataport.de)

*Eine langjährige erfolgreiche Zusammenarbeit wird auf erweiterter Ebene fortgesetzt*

# Was Sie sonst noch wissen sollten

## Die Vater Unternehmensgruppe stellt vor

**Es gibt Personen, die sind das „Gesicht“ eines Unternehmens. Andrea Schwarz ist „die Stimme“ von Vater SysCon und Mitarbeiterin der ersten Stunde.**

Aber die Telefonzentrale ist bei weitem nicht die einzige Aufgabe, die Andrea Schwarz bei der Vater SysCon wahrnimmt. Sie sitzt nicht zufällig „im Zentrum des Geschehens“ und nicht nur wortwörtlich führt kein Weg an ihr vorbei. Sie ist nicht nur für Kunden, sondern auch für die Mitarbeiter der Vater SysCon die erste Ansprechpartnerin.

Ihre Arbeit umschreibt sie mit dem Begriff „Assistenz“. Aber das ist denn doch zu kurz gegriffen. Neben dem Schriftverkehr, dem Empfang und Verwaltungsaufgaben bearbeitet sie auch den Zahlungsverkehr und das Mahnwesen.

Ihr freundliches, aufgeschlossenes Wesen trägt viel zur der entspannten aber intensiven Arbeitsatmosphäre bei der Vater SysCon bei und wir sind froh, dass sie auch ihren Kollegen gegenüber so herzlich und hilfsbereit ist wie im Umgang mit unseren Kunden.



## Veranstaltungshinweise



**Besuchen sie uns auf der IT:M vom 15.9. bis 18.9. in Hamburg**

Auf der IT:M zeigen wir unsere Lösungen für kleinere und mittelständische Unternehmen.

Dank des integrierten Konzepts von Messe und Kongress können Sie sich im Rahmen der IT:M über die strategischen Aspekte der technologischen Schwerpunktthemen informieren, Fachvorträge wahrnehmen und sich abschließend gezielt bei der Vater Unternehmensgruppe informieren.

### Kundenstammtisch bei der Vater SysCon GmbH

Ab Oktober wird die Vater SysCon regelmäßig am 2. Mittwoch eines Monats Kunden und Interessenten zu einem Gesprächskreis in lockerer Runde einladen. Der erste Stammtisch findet am 22. September um

Und hier stehen wir Ihnen zur Verfügung:



Im Erdgeschoß der Halle 7 als Partner am SAP-Stand im Zentrum der Halle mit ERP-Lösungen



**ATOSS**

in derselben Halle am Stand 414E auf der Themeninsel „ERP“ mit Lösungen zum Thema „Zeitwirtschaft“  
Informationen unter [www.atoss.de](http://www.atoss.de)

16 Uhr im Haus der Vater SysCon, Lise-Meitner-Straße 1-7 in Raisdorf, statt. Als Themen sind der „HP Insight Manager“ sowie „Smartcards“ vorgesehen. Bei Interesse melden Sie sich bitte unter 04307/900-500 an.

## Impressum

Alle Rechte vorbehalten. Nachdruck - auch auszugsweise - nicht gestattet. Jeder Nutzer ist gehalten, die hier zur Verfügung gestellten Informationen selbst auf Ihre Richtigkeit und Vollständigkeit hin zu überprüfen. Sämtliche Logos, Firmenschriftzüge und Abbildungen dürfen von den Nutzern dieses Informations-Angebotes nicht für eigene Zwecke, gleich welcher Art, verwendet werden und unterliegen uneingeschränkt den Urheber- und Bildrechten der Inhaber. Die gesamten Namen und Warenzeichen sind eingetragene Markenzeichen oder Warenzeichen der jeweiligen Hersteller.

Druck: Howaldtsche Buchdruckerei Kiel

Vater Unternehmensgruppe  
Wasserwerksweg 18  
D-24147 Klausdorf  
Tel.: +49 431 799 66 -0  
Fax: +49 431 799 66 -66  
[holding@vater-gruppe.de](mailto:holding@vater-gruppe.de)  
HRB 5179 Plön

Geschäftsführer:  
Uwe Friedrichs  
Dipl.-Ing. Klaus-Hinrich Vater

